Distribuire una gamma di accessori intimi in Italia

Che cosa contiene il programma, quali sono le soglie, quali documenti arrivano con la merce e come si compone un assortimento che gira. Un documento di lavoro, senza prezzi: il preventivo si costruisce sulla configurazione.

1. IL PROGRAMMA IN UNA PAGINA

Nove referenze, prodotte nello stabilimento di Dongguan dal 2014, senza subfornitura: stampaggio del silicone, assemblaggio e controllo qualità nello stesso sito. Le referenze si dividono per funzione, non per estetica — tre palmari compatti, tre modelli a doppio motore, due forme per uso esterno, un accessorio per la stimolazione mirata.

9
referenze documentate
Scheda tecnica per ognuna, con misure e valori misurati.

25–35
giorni di produzione
Dopo conferma e acconto. Campione in 3–5 giorni.

< 0,1 %
difettosità in uscita
Controllo finale al 100 % su ogni lotto.

2. LE TRE SOGLIE, E CHE COSA CAMBIANO

LIVELLO	QUANTITÀ	CHE COSA CAMBIATE	TEMPO AL PRIMO PEZZO
Marchio bianco	da 100 pezzi	Etichetta su prodotto e confezione, manuale in italiano	2–3 settimane
ODM	da 300 pezzi	Colore, finitura, confezione stampata, variante di manuale	4–6 settimane
OEM con stampo	da 500 pezzi	Forma, ergonomia, elettronica, involucro	10–16 settimane

La soglia si applica per referenza e, in ODM, per variante di colore: ogni colore richiede un setup di linea separato. Un primo ordine composto da quattro o cinque referenze da 100 pezzi racconta una gamma; una sola referenza da 500 pezzi racconta un prodotto.

3. I DOCUMENTI CHE ARRIVANO CON LA MERCE

- **Dichiarazione UE di conformità** con l'elenco delle direttive applicate (EMC 2014/30/UE, RoHS 2011/65/UE e 2015/863, RED 2014/53/UE per i modelli con Bluetooth).
- **Fascicolo tecnico**: distinta materiali, schemi elettrici, disegni, riferimenti dei componenti critici.
- **Rapporti di prova del materiale** secondo la serie ISO 10993, con data, numero e rapporto di estrazione dichiarato.
- **Scheda tecnica di referenza**: formulazione, durezza Shore A, misure, peso, autonomia, livello sonoro nel protocollo, grado IP.
- **Manuale in italiano** con avvertenze, pulizia, compatibilità con i lubrificanti.
- **Documentazione ambientale**: etichettatura dell'imballaggio, registri CONAI, AEE e Pile secondo il ruolo che assumete.

4. COMPORRE UN ASSORTIMENTO CHE GIRA

Il criterio che vediamo funzionare nei punti vendita è la rotazione differenziata: due referenze di richiamo, che portano il cliente in negozio e non hanno bisogno di essere spiegate; quattro referenze di margine, che si vendono con il consiglio; una referenza di novità, che dà motivo di rientrare. Un catalogo di venti referenze equivalenti costa in scaffale più di quanto renda.

CANALE	REFERENZE PER ORDINE	COSA DECIDE L'ACQUISTO
Sexy shop	Molte, pochi pezzi	Espositore, visibilità in scaffale, margine
E-commerce	Medie, in continuità	Peso, ingombro, immagini, codice stabile
Farmacia e parafarmacia	Poche, selezionate	Documentazione, discrezione, tono del packaging
Hotellerie	Una o due, a volume	Prezzo per unità, riordino programmato, fatturazione
Distributore	Tutto il catalogo	Esclusiva, listino a cascata, supporto alla rete

5. LOGISTICA: CHE COSA DECIDERE PRIMA DELL'ORDINE

- **Termine di resa.** EXW in fabbrica, FOB sul porto di partenza, DAP al vostro magazzino. La differenza non è il prezzo: è dove si trasferisce il rischio.
- **Importatore.** Serve un soggetto identificato in Italia con partita IVA e codice EORI. Il valore in dogana comprende la merce e le spese fino all'introduzione nel territorio doganale: su resa EXW va ricostruito.
- **Spedizione discreta.** Confezione stampata a marchio, cartone esterno anonimo con la sola documentazione doganale. Non è un pacco anonimo: è una scatola di marca dentro un cartone che non dice nulla.
- **Scorta di sicurezza.** Punto di riordino = consumo settimanale × settimane di approvvigionamento + scorta. Le tre ondate dell'anno sono febbraio, giugno-luglio e novembre-dicembre, e l'ordine per febbraio si conferma a dicembre.

6. COME SI APRE IL RAPPORTO

Tre informazioni bastano per un preventivo: canale di vendita, referenze di interesse, volume previsto per il primo ordine. La risposta arriva entro 24 ore lavorative, con quantità minima, finestra di produzione, imballaggio e resa dichiarati per iscritto. Prima del primo ordine firmiamo un accordo di riservatezza e mettiamo a disposizione la documentazione tecnica: chiederla prima è il modo corretto di valutare un fornitore.

Slow Lune · slowlune.com · produzione a Dongguan (Cina) dal 2014 · documentazione in italiano e francese.
Documento informativo per acquirenti professionali. Non contiene offerte al pubblico né prezzi: le condizioni si stabiliscono nel preventivo, sulla configurazione richiesta.